



Table des matières



- 01 Présentation de Dloreh - Qui sommes-nous?
- 02 Présentation générale de 
- 03 Une solution 100% adaptée à vos besoins
- 04 Quelle est la valeur ajoutée de Dloreh?
- 05 Modalités du projet d'intégration et tarifs
- 06 Prochaines étapes et contact

Présentation de Dloreh - Qui sommes-nous?



Notre société

DLOREH est une start-up dynamique née d'un constat: les petites et moyennes entreprises ainsi que les ETI ne tirent pas pleinement parti des avantages de la transformation digitale et de leurs données.

Nos missions

Chez **DLOREH**, nous croyons fermement que chaque PME et ETI mérite de bénéficier des avancées technologiques pour réaliser son plein potentiel. Nous nous engageons à fournir des solutions structurées pour accompagner ces entreprises vers une croissance durable et stratégique.



Notre politique tarifaire

Chez **DLOREH**, nous pratiquons des prix cohérents et nous en discutons avec vous afin de trouver les meilleurs compromis correspondant à vos besoins et à votre budget.

Nos services

- • **Analyse de données et intelligence artificielle**
 - • Nous proposons des services d'analyses de données et de création de
 - • modèle d'intelligence artificielle afin de vous accompagner dans vos
 - • prises de décisions.
- • **Automatisation & business intelligence**
 - • Nous automatisons vos flux de données depuis leur stockage jusqu'à la
 - • production de Dashboards analytiques.
- • **ERP et applicatifs**
 - • Nous intégrons des applications partenaires et/ou nous interfaçons les
 - • données afin que vos applicatifs puissent échanger entres-eux.
- • **Gouvernance et stratégie des données**
 - • Nous vous accompagnons dans votre stratégie de données afin
 - • d'installer une maturité data durable et pérenne.



••• Histoire

- Fondée en 2005 par Fabien Pinckaers, en Belgique, D'abord connue sous le nom d'OpenERP, avant de devenir Odoo en 2014, Objectif initial: rendre les ERP accessibles aux PME grâce à l'open source, Croissance rapide: +12 millions d'utilisateurs dans le monde.

••• Vision

- Rendre les outils de gestion performants accessibles à toutes les entreprises, petites ou grandes.
- ➤ Odoo veut offrir une plateforme unique, intuitive, modulaire et abordable pour digitaliser toute l'entreprise, sans multiplier les logiciels.

••• Mission

- ➤ Unifier tous les besoins métier dans une seule solution,
- ➤ Automatiser les tâches répétitives, pour que les équipes se concentrent sur la valeur,
- ➤ Offrir une expérience utilisateur simple, rapide à prendre en main.

••• Aujourd'hui

- ➤ Plus de 50 applications intégrées (CRM, Ventes, Comptabilité, RH, etc...),
- ➤ + 4000 employés (dont R&D, support, consultants,)
- ➤ +3500 partenaires officiels dans le monde,
- ➤ Disponible en version open source (Community) et version entreprise.



••• Pourquoi Odoo se démarque?

- ➤ Interface moderne, simple, mobile,
- ➤ Intégration native entre tous les modules,
- ➤ Evolutivité: commencez petit, grandissez avec Odoo,
- ➤ Écosystème mondial d'apps, de partenaires, et de support.



Une solution 100% adaptée à vos besoins



CRM

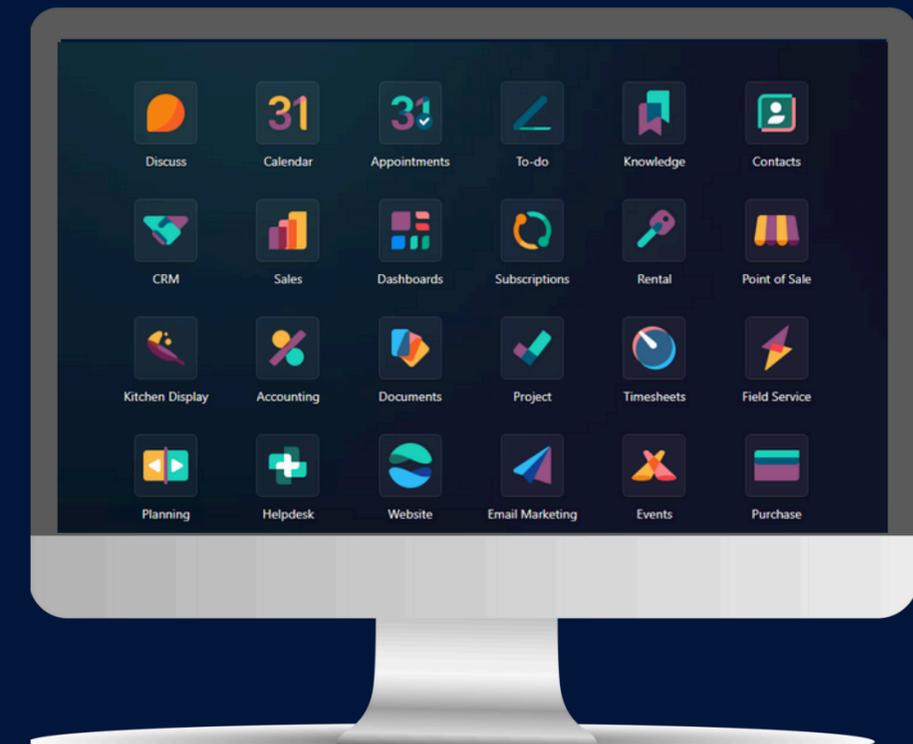
- Gérer vos prospects et boostez vos ventes,
 - ☛ Pipeline commercial visuel et personnalisable (Kanban),
 - ☛ Suivi des interactions : appels, emails, RDV,
 - ☛ Rappels automatiques, tâches et relances,
 - ☛ Intégration directe avec les devis et la facturation.
- ✓ Une vision claire de chaque prospect et aucune opportunité oubliée.

Devis et facturation

- Création rapide de devis à partir du CRM,
 - ☛ Signature en ligne, suivi en temps réel (devis vu ? signé ?),
 - ☛ Factures générées automatiquement une fois la vente validée,
 - ☛ Relances automatiques des impayés,
- ✓ Processus de vente 100% digitalisé et gain de temps.

Finance et comptabilité

- Suivi des paiements, rapprochement bancaire automatique,
 - ☛ Gestion de la TVA, des journaux, des bilans,
 - ☛ Tableaux de bord financiers en temps réel,
 - ☛ Compatible avec les normes comptables françaises
- ✓ Une gestion comptable claire et conforme, sans doublon.



Une solution 100% adaptée à vos besoins



Support clients / SAV

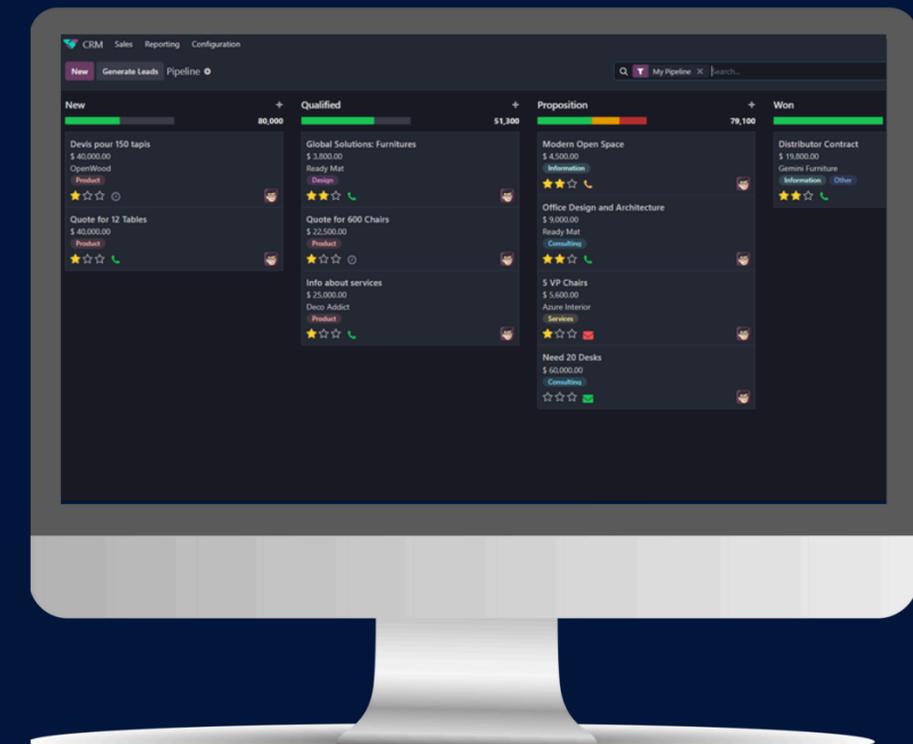
- ☛ Portail client pour ouvrir et suivre ses tickets,
 - ☛ SLA et priorités personnalisables,
 - ☛ Affectation automatique des demandes,
 - ☛ Suivi par projet ou contrat.
- ✓ Une meilleure expérience client et un service réactif.

Marketing automatisé

- ☛ Envois d'emails ciblés (newsletter, promos...),
 - ☛ Automatisation des séquences (lead nurturing, relance...),
 - ☛ Formulaire web connectés au CRM,
 - ☛ Analyse des campagnes (taux d'ouverture, conversions...).
- ✓ Génération de leads en continu avec peu d'effort.

Sites Web + e-commerce

- ☛ Créateur de site en drag-and-drop,
 - ☛ Intégration avec catalogue produits, paiement, CRM,
 - ☛ Formulaire, chat en ligne, espace client
- ✓ Centralisation de l'expérience client, du web au back-office.

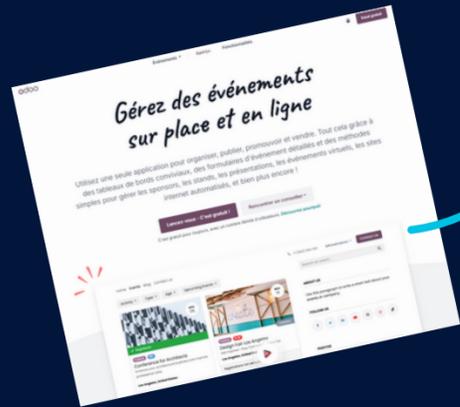


Une solution 100% adaptée à vos besoins



Et bien d'autres fonctionnalités !

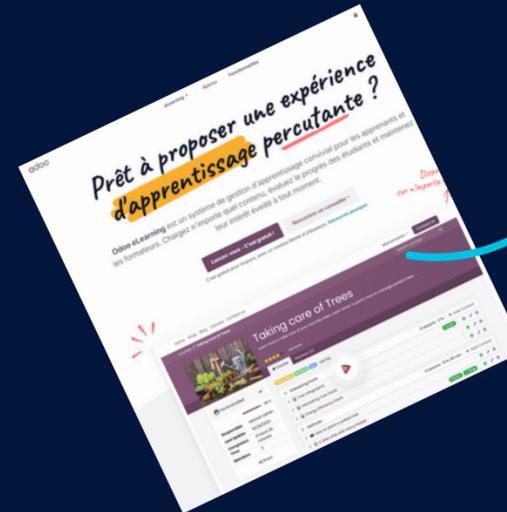
Gérez des évènements



Gérez votre planification



Gérez vos formations internes et externes, appuyez-vous sur une plateforme e-learning



Gérez vos RH, recrutements, congés, évaluations, parc auto ...



FINANCE Comptabilité Facturation Notes de frais Feuilles de calcul (BI) Documents Signature	VENTES CRM Ventes PdV Boutique PdV Restaurant Abonnements Location	SITES WEB Site Web eCommerce Blog Forum Live Chat eLearning	CHAÎNE D'APPROVISIONNEMENT Inventaire Fabrication PLM Achats Maintenance Qualité
RESSOURCES HUMAINES Employés Recrutement Congés Évaluations Recommandations Parc automobile	MARKETING Marketing Social E-mail Marketing SMS Marketing Événements Marketing Automation Sondages	SERVICES Projet Feuilles de temps Services sur Site Assistance Planification Rendez-vous	PRODUCTIVITÉ Discussion Validations Internet des Objets VoIP Connaissances WhatsApp

Quelle est la valeur ajoutée de Dloreh?



Un outil, aussi puissant soit-il, ne suffit pas sans une intégration pertinente

Chez **Dloreh**, nous sommes convaincus qu'un logiciel seul ne règle aucun problème si l'on ne comprend pas d'abord le métier, les processus et les objectifs de l'entreprise.

Notre **métier** : intégrateur, expert des processus métiers

- ☛ Nous analysons vos besoins réels, pas seulement vos demandes,
- ☛ Nous traduisons votre quotidien opérationnel en solutions concrètes dans 
- ☛ Nous vous aidons à structurer vos processus pour qu'ils s'adaptent à votre croissance.

Notre mission: aligner besoins métier et solutions Odoo

- ☛ Revue des flux de travail existants,
- ☛ Définition des priorités fonctionnelles,
- ☛ Paramétrage sur mesure, sans complexité inutile,
- ☛ Formation, accompagnement au changement, support.

Notre **différence** : une approche collaborative, pragmatique et évolutive

- ☛ Écoute et proximité,
- ☛ Démarche itérative, avec des résultats visibles rapidement,
- ☛ Vision long terme : vous accompagner à chaque étape de votre transformation digitale.



Résultat : un outil qui répond à votre réalité, pas juste à un cahier des charges.

Etapes d'un projet type

Premier contact & qualification

- Cerner les grandes lignes,
- Valider qu'Odoo est pertinent.

Un ou plusieurs échanges avec nous et avec 'Odoo'.

Analyse métier et recueil besoins

- Entretiens et compréhension des processus actuels,
- Cartographie des flux,
- Identification des enjeux,
- Cahier des charges.

30% de la durée du projet.

Proposition & demo

- Présentation proposition,
- Démonstration ponctuelle,
- Ajustements fonctionnalités VS besoins.

Un ou plusieurs échanges.
Validation du devis

Intégration et mise en oeuvre

- Paramétrage fonctionnel,
- Développement,
- Gestion des données,
- Formation utilisateurs.

50% de la durée du projet.

Livraison et recette

- Recette fonctionnelle,
- Mise en production,
- Support de lancement,
- Suivi post-projets.

20% de la durée du projet.



Modalité du projet d'intégration et tarifs



Intégration et gestion de projet

Depuis l'étude des besoins jusqu'à la mise en oeuvre des outils.

- ☛ Revue de vos besoins,
- ☛ Proposition de solutions,
- ☛ Chiffrage du projet d'intégration en nombre de jours,
- ☛ Livraison des fonctionnalités.

💰 Tarifs : **600 €/jours de travail**



Licences Odoo

Par l'intermédiaire d'un représentant Odoo dédié.

- ☛ Accompagnement d'un représentant Odoo dédié durant tout le projet,
- ☛ Garanti de suivi et de gestion de la relation client,
- ☛ Contractualisation des licences avec Odoo directement,

💰 Tarifs : **à négocier avec Odoo.**

📌 prix public: 37.40€ par mois par utilisateurs. **

** coût des licences Odoo pour une base hébergée sur Odoo online.

Prochaines étapes et contact



Prochaines étapes

☛ Démonstration personnalisée

On vous fait une démonstration d'Odoo.

☛ Echanges autour des modalités

On adapte notre accompagnement à vos besoins réels.

☛ Lancement rapide du projet

Aussitôt que vous êtes intéressés, mise en relation avec un représentant Odoo.



Contact

Nous sommes prêts à démarrer, et vous?



07-69-28-69-90 - 07-87-09-30-28



Formulaire de contact sur notre [site internet](#)



www.dloreh.com



contact@dloreh.com

Merci